





Александр Алексеевич, ваша компания берет свое начало в 2002 году. Как мы помним, на тот момент в экономической жизни страны была достигнута определенная стабильность.
Что послужило для вас толчком к развитию именно данной отрасли?

- Это был период непрерывного экономического роста в стране, интерес к развивающимся рынкам у иностранных инвесторов постоянно рос. Продолжительный подъем цен на основные экспортные товары (прежде всего нефть, газ, металлы), привели к росту производства и многократному увеличению числа крупных компаний в новых отраслях. Появилась необходимость удовлетворения растущего спроса на гибкие соединения, шланги и рукава высокого давления, не уступающие по своим техническим и эксплуатационным характеристикам аналогичным изделиям иностранного производства. Наверное, мы относились на тот момент к новому поколению управленцев и предпринимателей, предшествующий кризис послужил для нас импульсом, началом движения. Нужно было что-то думать, предпринимать, развивать и мы рискнули...

За время существования компании мы успешно пережили кризис 2008 года. Для нас это был повод оценить свои возможности, усовершенствовать модель управления, выйти на новые рынки. С годами получилось сформировать эффективную и стабильную сбытовуюлогистическую сеть и быть более уверенными в завтрашнем дне.





Сильно ли изменилась компания за эти годы? Насколько отличается от первоначальной модели?

– Компания сильно изменилась. Поменялся масштаб и география бизнеса. Сейчас мы работаем не только с большинством регионов РФ, но и имеем стабильные партнерские отношения со странами СНГ и рядом зарубежных компаний.

Из компании, чья производительность буквально зависела от одного сварщика, мы превратились в крупнейшего на Российском рынке производителя высококачественных гибких соединений с производством полного цикла. В процессе развития производственная база «Шлангенз» разрослась до пяти линий по изготовлению: резиновых рукавов высокого давления для буровых установок, тефлоновых рукавов (ПТФЕ), плоско-сворачиваемых рукавов, композитных рукавов, герметичных сильфонных металлорукавов.







Кто ваш покупатель? Насколько сильна конкуренция в отрасли?

- Мы напрямую общаемся с нашими клиентами а это крупные и средние представители энергетической, химической, нефтяной, аэрокосмической, авиационной, фармацевтической и сельскохозяйственной отраслей. Немаловажную роль сыграли меры господдержки и контрсанкции. Последние 10 лет появляется все больше новых предприятий, большие средства вкладываются в модернизацию отраслей.

Конечно и конкуренция среди компаний, обслуживающих данные рынки немалая. Как и в любой бизнес здесь нужно вкладываться, создавать инфраструктуру, обеспечивать сервис.

Внедряя передовые технологии, повышая квалификацию персонала, компания «Шлангенз» занимает лидирующие позиции в сегменте рынка рукавов высокого давления и отлаживает механизмы завоевания и удержания новых рынков. Производство и офис компании находится в Великом Новгороде. Региональный центр расположен между Санкт-Петербургом и Москвой. Такая удобная логистическая ветка позволяет обеспечить быструю и слаженную работу с любым регионом страны. Мы готовы изготовить продукцию и осуществить доставку в кратчайшие сроки.





Как вам удалось создать такую команду профессионалов, в то время, как другие жалуются на кадровый голод? И из чего все-таки складывается формула успеха вашей компании?

– У нас очень дружный, целеустремленный коллектив. На данный момент в «Шлангенз» работает более 100 человек. И каждый стремится за год достичь определенных высот в своей деятельности и внести свой вклад в «копилку достижений» компании.

Специфика нашей работы такова, что большинство наших клиентов представители самых значимых отраслей промышленности, это требует высокой квалификации наших сотрудников, основная часть которых с техническим образованием. Также в нашем штате трудятся и кандидаты технических наук. Мы сделали ставку на преемственность поколений. Более старшие специалисты делятся своим бесценным опытом с молодыми сотрудниками – энергичными, мобильными, обучаемыми. Каждый из наших специалистов «горит» своим делом и вкладывает не только профессионализм, но и душу в общее дело. А мы в свою очередь вкладываем в каждого сотрудника, не жалея средств и стимулируя коллектив на обучение и профессиональный рост. Ведь успех – это совместный командный труд.



Поделитесь своими ближайшими планами на будущее?

- Планов много, мы всегда работаем с оглядкой на перспективу! Первоочередным ставим увеличение производства рукавов и трубопроводов, футерованных фторопластом.

Также планируем возродить производство компенсаторов сильфонного типа и развить его до полномасштабной линии.

Требования мирового рынка производства буровых рукавов растут, и мы не только не отстаем, а находим возможности для оптимального ценообразования в условиях конкуренции с иностранными производствами. Мы работаем над оптимальным соответствием цены и качества, изготовлением продукции аналогичной импортной, при условии сохранения российской цены.

Ну и непременно, планируем оставаться надежным партнером для всех, с кем мы работаем!



000 «Шлангенз» 173526, г. Великий Новгород, ул. Индустриальная, д. 18 тел. (8162) 643-433 e-mail: info@shlangenz.ru www.shlangenz.ru